

SERIE C 4X4 EMPRENDEDORES TODO TERRENO 101 - UNIVERSITARIOS Y ADULTOS

TALLER INTERACTIVO DE SIMULACIÓN EMPRESARIAL

El Taller interactivo de Simulación Empresarial, es un juego altamente interactivo, el cual envuelve a los participantes en un mercado virtual de compradores, proveedores, clientes, bancos y fabricantes. La sala de capacitación es el mejor lugar para que los participantes desarrollen notables habilidades empresariales y la voluntad de llevarlas a cabo.

Cuando se cursa el Taller Interactivo de Simulación Empresarial, los participantes obtienen:

- Un entorno seguro para experimentar la operación de una empresa.
- La recreación del mundo real de los negocios.
- La oportunidad para cometer errores.
- Aprender sobre el manejo del riesgo y la toma de decisiones con falta de información.
- La habilidad del trabajo colaborativo.
- Entendimiento de los principios de la gestión empresarial, las claves del éxito y la inteligencia emocional.
- Una actividad de enseñanza – aprendizaje dinámica y divertida.

Adicionalmente el Taller Interactivo de Simulación Empresarial envuelve a los participantes para que

sean capaces de desarrollar puntos de aprendizaje, bajo un contexto de cómo son aplicados al mundo real. Los emprendedores tienen la oportunidad de tomar decisiones de negocio y experimentar las consecuencias de esas decisiones en forma directa.

Cada vez que el Taller Interactivo de Simulación Empresarial se pone en práctica, la experiencia es diferente. Como en el mundo real de los negocios, cada persona tiene diferentes habilidades y perspectivas de cómo un negocio debe ser operado. La razón principal por la que el Taller Interactivo de Simulación Empresarial tiene resultados inmediatos, es contar con capacidad de adaptación, acorde al nivel y perfil de los participantes, por lo cual podemos generar desde niveles introductorios hasta niveles avanzados. Es una excelente herramienta para construir equipos de trabajo o como introducción a metodologías de aprendizaje vivencial.

Por casi dos décadas ha sido el producto estrella de Fundación E, se ha implementado en más de 42 países alrededor del mundo, los cuales abarcan regiones tan diversas como el Oeste y Sur de África, América del Sur, América del Norte, Sureste de Asia y los nuevos Estados Independientes de Europa del Este.



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

SERIE C 4X4 EMPRENDEDORES TODO TERRENO 101 - UNIVERSITARIOS Y ADULTOS

OBJETIVOS:

- Enseñar los conceptos fundamentales de operar un negocio, ya sea comercial, de productos o servicios.
- Que los participantes obtengan confianza en su toma de decisiones.
- Desarrollar habilidades personales, vitales para el éxito en los negocios como:
 - Trabajo en Equipo
 - Comunicación
 - Organización
 - Negociación
 - Compromiso
 - Ventas
 - Cobranza
 - Principios de educación financiera

Consta de 4 módulos. Estos pueden ser implementados de manera independiente o secuenciados uno con otro. Cada uno puede ser repetido con diversas variantes y diferentes niveles.

Módulo 1: El Negocio desde Casa

- El ciclo básico de negocios.
- Controlando los ingresos.
- Ventas a crédito.
- Flujos de efectivo positivos.
- Manteniendo el flujo de efectivo.
- Superar eventos inesperados.

Módulo 2: Entendiendo la Oferta y la Demanda

- Planeación de la producción.
- Relación de la demanda y los proveedores.
- Costos.
- Precios.
- Negociación.
- Planeación financiera.

Módulo 3: Acceso a Mercados

- Elementos y estrategias de acceso a mercados.
- Mantener flujos de efectivo en esquemas avanzados.
- Planeación de negocio.
- División del trabajo.
- Control de calidad.

Módulo 4: Principios de Contabilidad y Finanzas

- Expandiendo la gama de productos (diversificando o especializando).
- Maximizando la fuerza del equipo.
- Maximizando las fuerzas de los miembros del equipo.
- Compromiso.
- Articulación de ideas.
- Resultados bajo presión
- Proyección de ventas
- Análisis de Flujos de Efectivo y punto de equilibrio.
- Estados de resultados.

Debido al proceso interactivo de enseñanza – aprendizaje del taller, este no cuenta con un manual del participante. Tiene una duración de 16 horas, divididas en 4 sesiones de 4 horas cada una. (El tiempo puede variar dependiendo del número y perfil de participantes). Todos los derechos reservados, Fundación Educación para Emprendedores AC 2017 – No. De Registro 03-2017-080712531800-01



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



@fundacionemx
@4x4emprendedores



@fundacione_e
@4x4emprendedores

FUNDACIÓN E

TRANSFORMANDO ECONOMÍAS

*¡Te invitamos a **crecer juntos!***

CONTÁCTANOS EN:

Av. Paseo de la Reforma 509, Piso 16,
Cuauhtémoc, CP 06500, Ciudad de México

Teléfono: +52 5578234159

Email: contacto@fundacione.org



@fundacionemx
@4x4emprendedores



@fundacione_e
@4x4emprendedores



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

#creciendojuntos #pensarenggrande